

# راهین وب



نویسنده : علیرضا عزیزی

[www.rahinweb.com](http://www.rahinweb.com)

## ۳ نکته حیاتی برای موفقیت در کسب درآمد از سایت

برای موفقیت در کسب درآمد از سایت ریزنکته های بسیاری وجود دارد که باید رعایت شود تا بتوانید به هدف اصلی که افزایش فروش و درآمدزایی بالاست دست پیدا کنید.

در این مقاله سه نکته حیاتی برای موفقیت در کسب درآمد از سایت را مورد بررسی قرار می دهیم.

### ۱. دریافت اطلاعات مشتریان

در هر کسب و کاری مخصوصاً کسب و کار های آنلاین گرفتن اطلاعات تماس علاقه مندان و یا بازدید کنندگان سایت شما بسیار مهم است.

بسیاری از مخاطبان به دلیل عدم دسترسی به اطلاعات کافی و نبود اعتماد ممکن است فقط یک بار از سایت شما بازدید کنند و دیگر برنگردند.

راهکار چیست؟

برای موفقیت در کسب درآمد از سایت شما باید پس از افزایش ترافیک به صورت هدفمند اولین هدف تان جمع آوری اطلاعات بازدیدکنندگان باشد.

برای انجام این کار شما می بایست یک محصول و یا اطلاعات کاملاً ارزشمند که پاسخ مناسبی برای مشکل بازدیدکنندگان است را تهیه کنید.

شما باید داشته باشید با این محصول و یا اطلاعات می توانید توجه بازدید کننده را به سمت

### ۳ نکته حیاتی برای موفقیت در کسب درآمد از سایت

کسب و کار خود جلب نمایید پس از اینکه از محصول و یا اطلاعات خود مطمئن شدید حالا باید بازدید کننده را متقاعد کنید اطلاعات تماس خود را که شامل نام ، ایمیل و یا تلفن همراه است در فرمی که شما تهیه کرده اید وارد کند تا بتواند محصول و یا اطلاعات رایگان را دریافت کنند.

برای اینکه این کار را به بهترین شکل انجام دهید لازم است متن تبلیغاتی حرفه ای برای این صفحه تهیه کنید.

تصور کنید این صفحه مربوط به یکی از محصولات پرفروش شما می باشد پس هر چه بیشتر تلاش کنید تا متنی جذاب و حرفه‌ای بنویسید البته این مسئله مستلزم تسلط بر علم تبلیغ نویسی می باشد.

خب پس از اینکه مخاطب فرم مورد نظر شما را پر کرد باید به صفحه دیگری هدایت شود که در آن صفحه ضمن تشکر از عضویت او نحوه دسترسی به فایل وعده داده شده به صورت واضح بیان شود.

پس از این مرحله کافی است با فاصله زمانی دو یا سه روز چند ایمیل بفرستید و اطلاعات کاملتر و تکمیلی درباره محصول رایگان ارائه دهید سپس در ایمیل های پنجم و یا ششم محصول خود را معرفی نموده و از بازدیدکننده بخواهید آن را خریداری کند.

## ۲. محصولات و خدماتتان آن را بفروشید

هدف نهایی شما در کسب و کار اینترنتی محصولات و خدمات کسب درآمد از سایت می باشد که می بایست از فروش را در سایت به بهترین شکل انجام دهید برای انجام این کار شما به

### ۳ نکته حیاتی برای موفقیت در کسب درآمد از سایت

صفحه محصولی با متن تبلیغاتی حرفه‌ای و قدرتمند نیاز دارید همانطور که قبلاً هم اشاره کردم تسلط بر علم تبلیغ نویسی لازمه این امر می باشد.

برای موفقیت در کسب درآمد از سایت شما باید صادقانه مزایای محصولات و خدماتتان را برای مشتری به طور کامل توضیح دهید.

فکر کنید می خواهید به صمیمی ترین دوست خود کمک کرده و در درجه اول قصد شما برطرف کردن مشکل او می باشد اگر با چنین نیتی کار را جلو ببرید طوری که مشتری این موضوع را احساس کند علاوه بر اینکه اعتماد مشتری را راحت تر می‌توانید جلب کنید کارتان برای فروش محصولات و خدمات ساده‌تر خواهد شد.

همچنین رضایت قلبی پس از انجام فروش نیز به وجود می‌آید که بسیار مهم است.

یکی از نکات مهم در فروش بیان مزایای محصولات و خدماتتان برای مشتری می باشد.

شما می بایست به جای توضیح مشخصات محصولات خود حتماً به مشتری توضیح دهید که محصول یا خدمات شما کدام مشکل را حل می کند مشتری ها به دنبال برطرف کردن نیازها و مشکلات خود هستند و به طور معمول علاقه ای به شنیدن توضیحات راجع به مشخصات محصولات شما ندارند.

در ادامه به این نکته مهم توجه داشته باشید که با توجه به توسعه و جا افتادن خرید اینترنتی در ایران و توسعه کارت های بانکی و درگاه های اینترنتی روز به روز فرهنگ خرید اینترنتی در ایران بیشتر جا می افتد. بنابراین در آینده ای نزدیک با توجه به صادر شدن کارت های بانکی بی شمار و امکان خرید های اینترنتی توسط این کارت ها خرید اینترنتی رشد قابل توجهی خواهد داشت.

## ۳ نکته حیاتی برای موفقیت در کسب درآمد از سایت

بنابراین هر چه سریعتر اقدام کنید و کسب و کار اینترنتی تان را راه اندازی کنید و از این فرصت بی نظیر به بهترین شکل استفاده کنید.

رعایت هر یک از عوامل به شما برای موفقیت در کسب درآمد از سایت کمک می کند.

### ۳. معرفی کسب و کارتان به رسانه ها

یکی از بهترین روشها برای شناخته شدن کسب و کارتان و موفقیت در کسب درآمد از سایت معرفی آن در رسانه ها می باشد عجله نکنید این اتفاق به وقت خودش انجام می شود ولی لازم است شما از قبل تدارک لازم را در این زمینه دیده باشید اگر در حوزه کسب و کارتان خوب کار کنید و سرآمد باشید ممکن است از رسانه ها برای تهیه گزارش به سراغ شما بیایند.

و اما برای تدارک دیدن و آماده شدن به شما پیشنهاد می کنم یک صفحه اختصاصی در سایت خود ایجاد کنید و در آن اطلاعات مختصری از خودتان و کسب و کارتان به همراه عکس محصولات قرار دهید و یا اینکه قسمت در سایت تان تعبیه کنید برای این که افراد علاقه مند به مصاحبه با شما اطلاعات خود را در آن قسمت پر کنند.

منبع : راهین وب